



TEAMLEITER SALES DEVELOPMENT B2B (m/w/d)

Seit 2009 ist unser Produktionsunternehmen PRINTHOUSE auf die Produktion und das Versenden qualitativ hochwertiger Fotoprodukte spezialisiert. Mit zwei Produktionsstandorten und 150 Mitarbeitern produziert die PRINTHOUSE personalisierte Printprodukte für ihre Kunden, wie beispielsweise die Schwesterunternehmen myposter und Kartenliebe. Hier machen wir keine Kompromisse. Wir lieben die Produktion, unsere Maschinen, unsere Rohmaterialien und vor allem unser geniales Team.

Jetzt kommst Du ins Spiel! Bist Du wie wir ein Vollgas-Mensch. Perfekt! Denn wir wollen Vollgas weiter wachsen, neue Kunden gewinnen - national und international. Dein Team ist bereit, die brandneue PRINTHOUSE Website ist kurz vor Livegang. Jetzt fehlst nur noch Du - also meld Dich doch einfach bei uns! Wir suchen ab sofort am Standort München oder Bergkirchen Dich als Teamleiter Sales Development B2B (m/w/d) in Voll- oder Teilzeit.

DEINE AUFGABEN - HIERFÜR BRENNST DU:

- Du leitest unseren gesamten PRINTHOUSE Sales Bereich und entwickelst ihn in enger Abstimmung mit der Geschäftsführung weiter
- Du entwickelst neue effektive Vertriebsstrategien und baust unsere bisherigen Vertriebsprozesse weiter aus
- Gemeinsam mit Deinem Team bist Du für unsere Kunden in allen nationalen & internationalen Märkten verantwortlich
- Du bist für die gesamte Akquise verantwortlich, identifizierst und gewinnst strategisch wichtige Neukunden
- Hierbei beobachtest und analysierst Du das Wettbewerbs- und Marktgeschehen und ziehst so immer neue Big Player an Land
- Du betreust unsere bestehenden Kunden persönlich & individuell und kümmerst Dich um alle Anfragen
- Du leitest unser internationales Key Account Team und stellst die fachliche und persönliche Weiterentwicklung Deiner Teammitglieder sicher
- Du leitest unsere Sales-Projekte, treibst sie Vollgas voran und bist Schnittstelle zu unserem Produktions- und Projektteam
- Du bist verantwortlich für die Angebots- und Preisstrategie Deines Bereichs

DAS BRINGST DU MIT:

- Du bringst mind. 10 Jahre Berufserfahrung im Bereich Sales (Vertrieb, Key Account etc.)
- Du bist ein Kommunikationsgenie, kannst Dich mündlich und schriftlich perfekt und klar ausdrücken

- Du bist immer Vollgas bei der Sache, bleibst an Kunden dran und liebst es neue Kunden zu gewinnen
- Du liebst es Projekte voran zu bringen und bringst idealerweise schon Erfahrung im Projektmanagement mit
- Du hast bereits ein Team geführt und gehst in Deiner Führungsaufgabe voll auf
- Im Umgang mit Kunden trittst Du absolut souverän und überzeugungsstark auf, Verhandlungen zu führen, fällt Dir daher sehr leicht
- Du bringst ausgezeichnete Englischkenntnisse mit
- Du bist ein echter Teamplayer, leidenschaftlicher Netzwerker und steckst andere mit Deiner Begeisterung für unsere Produkte an

WARUM MIT UNS DURCHSTARTEN:

- Wir akquirieren unsere Neukunden größtenteils inhouse, daher musst Du bei uns so gut wie nie verreisen
- Bei uns wird's nicht langweilig: Wir haben Spaß bei der Arbeit und bei uns geht es immer mit Anspruch Vollgas zur Sache!
- Abwechslungsreiche Aufgaben, flache Hierarchien und schnelle Entscheidungen
- Regelmäßige Feedbackgespräche und Quartalsziele
- Kaffee, Freigetranke, Bierkühlschrank und frisches Obst für alle
- (E-)MINI-Programm mit sehr günstigen Konditionen
- Günstiges Fahrrad/E-Bike Leasing über JobRad
- Satte Freibeträge auf alle unsere Produkte
- Feiere mit uns lauter coole Teamevents
- Wir wollen, dass Du Dich weiterbildest: Such Dir aus, welche Konferenzen Du besuchen oder Weiterbildungen Du machen willst
- Lenovo oder Mac - Du hast freie Wahl bei der Hardware
- High Heels oder Pantoffeln: Bei uns gibt's keinen Dresscode
- Früher Vogel oder Morgenmuffel: Wir haben flexible Arbeitszeiten

NEUGIERIG GEWORDEN? NA DANN LOS!

Bitte schick uns Dein Anschreiben, Deinen Lebenslauf und Deine Zeugnisse. Außerdem würden wir gerne wissen, wie viel Du verdienen möchtest und wann Du startklar bist bei uns einzusteigen. Deine gesamte Bewerbung mit allen Infos kannst Du einfach über das Online Formular auf unserer [Teamseite](#) hochladen oder gerne auch per Mail an jobs@myposter.de schicken.

Noch Fragen? Dann ruf uns an unter +49 8131/99997-319. Wir freuen uns auf Dich!



PRINTHOUSE GmbH
Breitenau 7
85232 Bergkirchen